

Health

Solución para gestión de empresas de servicios de salud.

Qué ofrece Health



VENTA MÁS INTELIGENTE

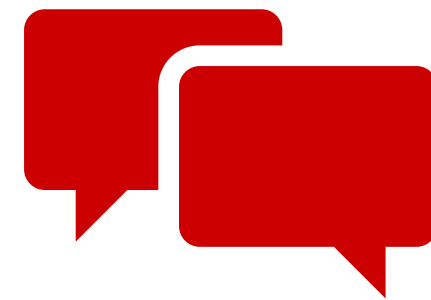
1. Califica tus clientes potenciales
2. Evolucionas en el proceso de ventas con tus oportunidades
3. Reconoces que le ofreciste al cliente en todas las oportunidades
4. Que productos o líneas de productos te compra



DESARROLLO DE LAS RELACIONES DE VENTA

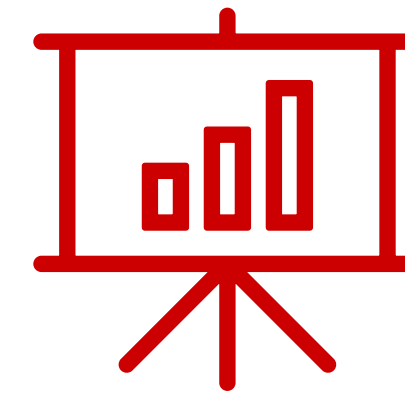
1. Clasificas tus clientes conociendo la evolución
2. Conoces toda la información de los departamentos (logística, marketing, finanzas)
3. Conectas tu trabajo con Outlook
4. Tienes acceso a la biblioteca de documentos de los clientes

Qué ofrece Health



AUTOMATIZA PROCESOS DE VENTA

1. Crea mensajes automáticos para mejorar la relación con los clientes
2. Crea las tareas necesarias en el proceso de venta
3. Vincula tus oportunidades a las ofertas que tienes de un cliente
4. Asistente de relaciones para gestionar tus comunicaciones



MODELOS PREDICTIVOS

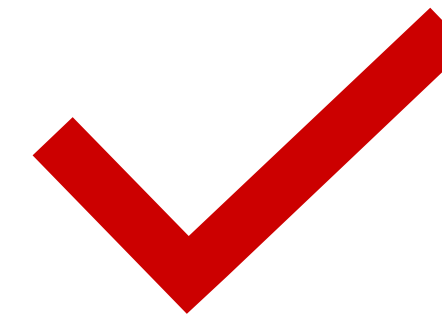
1. Crea objetivos y métricas para el equipo comercial
2. Haz un seguimiento de los objetivos de venta
3. Dispón de gráficos que te ayuden a interpretar que tipo de clientes y oportunidades tienes
4. Conoce la actividad comercial de tu equipo de ventas

Principales claves de Health



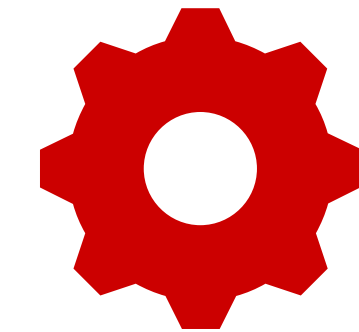
CONTROL

Unificar y controlar los descuentos que los comerciales pueden realizar sobre los productos



BUENA HERRAMIENTA

Health te permite tener una herramienta de gestión de ofertas, descuentos y comisiones



ÚNICO SISTEMA

Posibilidad de obtener un único sistema de gestión comercial comunicada con Navision

Explicación más detallada del producto o solución, centrándonos en sus cualidades.

Health es una solución para gestión de equipos de ventas de empresas de servicios de salud orientado a la creación de contratos y ofertas para asignarle descuentos sobre los catálogos de productos, la administración de oportunidades de concursos, por ese motivo las empresas de servicios de salud tales como: empresas de servicios de salud, instalación y mantenimiento de equipos médicos, farmacéuticas, empresas genéticas, imagen digital...

Nuestras soluciones para empresas de servicios de salud tienen Microsoft Dynamics 365 for Sales con personalización empresariales.

Con health podrá administrar los procesos de inscripción o registro de las actividades formativas, aumentando la comunicación y la gestión comercial para mejorar la fidelización de los alumnos, a la vez que gestiona sus matrículas y su participación en las actividades formativas.

Podrás vender servicios médicos a profesionales e investigadores: (creación de ofertas y contratos personalizados para cada cliente, asistente para crear descuentos, asistente de impresión de catálogos y de contratos específicos por clientes y administración de zonas, productos y líneas de producto para dar una solución al equipo de ventas).

Además, el marketing directo permite una comunicación permanente y directa con clientes, contactos y leads: segmentación de datos a través de todos los campos y las relaciones, creación de acciones planificadas como envíos de correos, conexión con las respuestas, integración de formularios para la recogida de datos e incluso automatización de las respuestas mediante correos encadenados.

Por qué Health

- Solución para empresas de salud
- Web pública conectada con Dynamics 365
- Conectada con Navision
- Asistente para la impresión de catálogos personalizados y ofertas específicas
- Asistente de descuentos estableciendo la vigencia de documento
- Asistente de cálculo de comisión a ginecólogos
- Asistente de productos permitidos
- Asistente de renovación de contratos para la validación de las nuevas condiciones económicas
- Asistente para el control de límites para el control de los descuentos sobre los productos
- Ofrece personalizaciones empresariales
- Posibilidad de vender servicios médicos a profesionales e investigadores
- El marketing directo permite una comunicación permanente y directa con los clientes, contactos y leads

LÄBERIT

Somos una empresa tecnológica comprometida con las pequeñas y medianas empresas. Ofreciendo la mejor tecnología para la modernización y productividad de las empresas.

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Läberit

<https://laberitcloud.com>

marketingcloud@datanetconsultores.es

+034 965049137

<https://www.linkedin.com/company/laberitcloud/>